

RADAR DO SEGURO

Informativo Jurídico e Estratégico para Profissionais do Setor

EDIÇÃO Nº 1

Junho de
2026

Foz do Iguaçu, PR e Região

EDITORIAL

*"O corretor não vende apólices. **Vende tranquilidade.**"*

Quando ocorre um sinistro, o segurado raramente se lembra do valor do prêmio pago ou dos detalhes da proposta assinada. O que permanece é a expectativa de proteção.

Por isso, o trabalho do corretor vai muito além da intermediação da contratação. O corretor é o profissional que traduz riscos, orienta decisões e auxilia famílias e empresas a protegerem seu patrimônio.

Ao mesmo tempo, o mercado segurador se torna mais complexo. Novas tecnologias, eventos climáticos extremos, aumento da judicialização e mudanças regulatórias exigem atualização constante.

Foi com essa proposta que nasceu o **Radar do Seguro**. Todos os meses reuniremos informações relevantes sobre mercado, legislação, decisões judiciais e tendências capazes de impactar o dia a dia dos profissionais do setor.



**José
Marcelo
Nicoletti
Teixeira**

**ADVOGADO
ESPECIALIZADO EM
DIREITO DOS SEGUROS E
GESTÃO DE RISCOS**

Atuação jurídica estratégica e preventiva para corretores de seguros e segurados, visando a proteção patrimonial de pessoas, bens e negócios.

WhatsApp 45 99858-4915

Instagram @josemarcelo.adv

Email josemnt@gmail.com

INFORMATIVO

Boa leitura.



Transparência e Informação no Centro das Atenções

O mercado segurador brasileiro vem passando por um processo contínuo de modernização regulatória. Nos últimos anos, normas editadas pela **SUSEP** e pelo **CNSP** reforçaram a necessidade de maior clareza na comunicação entre seguradoras, corretores e consumidores. A tendência é clara: **reduzir conflitos por falta de informação**.

ATENÇÃO REDOBRADA NA CONTRATAÇÃO:

1

Definição do Perfil

Garantir a veracidade de todas as informações comportamentais e físicas do segurado.

2

Preenchimento Técnico

Conformidade e cuidado técnico absoluto em todas as propostas encaminhadas.

3

Registro de Informações

Armazenar todas as orientações prestadas formalmente por canais eletrônicos.

4

Exclusões Explícitas

Esclarecer em detalhes as principais exclusões e cláusulas limitativas.

Embora a responsabilidade pela análise técnica do risco seja da seguradora, a qualidade das informações prestadas na contratação continua sendo o fator decisivo em eventuais discussões futuras.



Seguro de Vida Ganha Espaço

Durante muitos anos, o seguro de vida foi visto apenas como proteção em caso de falecimento. Esse cenário vem mudando drasticamente no Brasil.

Hoje o produto incorpora coberturas relacionadas a invalidez, doenças graves, diárias por incapacidade temporária (DIT) e outras situações que afetam diretamente a renda familiar no dia a dia.

EVOLUÇÃO DO SETOR DE SEGUROS DE PESSOAS

Crescimento de Prêmios (Acumulado Anual) **+14,2%**



Fonte: Boletim Estatístico SUSEP /
Consolidação de Mercado.

Oportunidade para o Corretor

O seguro de vida deixou de ser apenas um product complementar. Em muitos casos, tornou-se um dos principais instrumentos de proteção financeira de famílias e pequenos empresários para estruturação de planejamento patrimonial e sucessório.

**ATENÇÃO AO
PLANEJAMENTO
FAMILIAR**



Doença Preexistente e Limites de Negativa

Entre os litígios mais frequentes envolvendo seguro de vida está a alegação de doença preexistente.

● O QUE ACONTECEU?

A discussão surge quando a seguradora sustenta que determinada enfermidade ou lesão já existia antes da contratação da apólice pelo segurado, buscando fundamentar a negativa total do sinistro.

● O QUE DECIDIU O TRIBUNAL?

O Superior Tribunal de Justiça (STJ) pacificou que a simples existência anterior da doença não justifica a negativa. **A recusa é ilícita se a seguradora não exigiu exames médicos prévios** na contratação, salvo má-fé comprovada.

● LIÇÃO PARA O CORRETOR

Foco na boa-fé objetiva:

oriente seu cliente a responder com absoluta precisão técnica e garanta que o processo de contratação seja rigorosamente transparente e documentado.

ENTENDIMENTO CONSOLIDADO

Súmula 609 do STJ

A contratação sem exames médicos prévios transfere o risco de doenças de progressão natural para a seguradora, presumindo-se a boa-fé.

Sem Exame Prévio

Presunção de Boa-fé



Eventos Climáticos e Seguros Residenciais

Chuvas intensas, vendavais e oscilações elétricas passaram a fazer parte da rotina de diversas regiões, inclusive na nossa região de ****Foz do Iguaçu e Tríplice Fronteira****. Esses eventos aumentam a exposição de residências a graves danos patrimoniais.

☰ Diagnóstico de Risco de Limites Residenciais

Selecione as opções abaixo para simular se a apólice residencial oferece blindagem suficiente:



Vendaval cobre custo
total estrutural



Danos Elétricos cobre
eletroeletrônicos caros



Valor Segurado cobre
reconstrução do zero



Risco Elevado Identificado

A ausência de qualquer um destes pilares de segurança eleva significativamente o risco de insuficiência de indenização no momento do sinistro.

Atenção



TENDÊNCIA

O Futuro Baseado em Dados

A tecnologia está transformando a forma como os riscos são avaliados. Informações comportamentais, dispositivos conectados, inteligência artificial e análise de dados permitem avaliações mais precisas sobre exposição a riscos e probabilidade de sinistros.

O QUE ISSO SIGNIFICA NA PRÁTICA?

A valorização crescente do profissional capaz de interpretar riscos e orientar o cliente. Em um cenário de produtos cada vez mais semelhantes, conhecimento e confiança tendem a se tornar os principais diferenciais competitivos.

José Marcelo Nicoletti Teixeira

☎ 45 99858-4915

📷 @josemarcelo.adv

✉ josemnt@gmail.com

© 2026 • TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

AVISO DE PRIVACIDADE & LGPD

Você está recebendo o Radar do Seguro por integrar nossa rede de relacionamentos profissionais no mercado segurador ou por ter mantido contato profissional com nosso escritório. Seus dados são tratados em conformidade com a legislação aplicável de proteção de dados pessoais, sendo utilizados exclusivamente para o envio deste informativo e comunicações institucionais relacionadas à atividade profissional desenvolvida pelo escritório.

CANCELAMENTO DE RECEBIMENTO

Caso não deseje mais receber esta publicação, basta responder a este e-mail ou encaminhar mensagem para nosso WhatsApp informando "Cancelar recebimento", e seu contato será prontamente removido de nossa lista de distribuição.